



سہ ماہی کے لیے دیکھو

سہ ماہی کے لیے دیکھو

دیکھو کے لیے 11 سہ ماہی

19 سہ ماہی 2020

سہ ماہی کے لیے دیکھو کے لیے دیکھو (5 سہ ماہی)

14:00 سہ ماہی

אני מודעת שיש לי זמן, אבל אני לא יודעת לנהל אותו בצורה יעילה. אני רוצה לדעת איך לנהל את זמני בצורה יעילה יותר.

התשובה:

הנהלת זמן היא כלי עזר, אבל היא לא תעזור לך אם את לא יודעת לנהל את עצמך. לכן, חשוב לראות את הנהלת הזמן כחלק משינוי תודעה.

שאלה:

אני רוצה לדעת איך לנהל את זמני בצורה יעילה יותר. אני רוצה לדעת איך לנהל את זמני בצורה יעילה יותר. אני רוצה לדעת איך לנהל את זמני בצורה יעילה יותר.

התשובה:

הנהלת זמן היא כלי עזר, אבל היא לא תעזור לך אם את לא יודעת לנהל את עצמך. לכן, חשוב לראות את הנהלת הזמן כחלק משינוי תודעה.

שאלה:

אני רוצה לדעת איך לנהל את זמני בצורה יעילה יותר. אני רוצה לדעת איך לנהל את זמני בצורה יעילה יותר. אני רוצה לדעת איך לנהל את זמני בצורה יעילה יותר.

התשובה:

הנהלת זמן היא כלי עזר, אבל היא לא תעזור לך אם את לא יודעת לנהל את עצמך. לכן, חשוב לראות את הנהלת הזמן כחלק משינוי תודעה.

שאלה:

תשובה: נא לשלוח את התשובה לכתובת: info@... או לטלפקס: 052-2334444.

תשובה: נא לשלוח את התשובה לכתובת: info@... או לטלפקס: 052-2334444.

התשובה היא: כן, ניתן להשתמש באתר זה לצורך קבלת תשובות לשאלות. ניתן להשתמש באתר זה לצורך קבלת תשובות לשאלות. ניתן להשתמש באתר זה לצורך קבלת תשובות לשאלות.

תשובה: נא לשלוח את התשובה לכתובת: info@... או לטלפקס: 052-2334444.

התשובה היא: כן, ניתן להשתמש באתר זה לצורך קבלת תשובות לשאלות. ניתן להשתמש באתר זה לצורך קבלת תשובות לשאלות.

תשובה: נא לשלוח את התשובה לכתובת: info@... או לטלפקס: 052-2334444.

התשובה היא: כן, ניתן להשתמש באתר זה לצורך קבלת תשובות לשאלות. ניתן להשתמש באתר זה לצורך קבלת תשובות לשאלות.

תשובה: נא לשלוח את התשובה לכתובת: info@... או לטלפקס: 052-2334444.

התשובה היא: כן, ניתן להשתמש באתר זה לצורך קבלת תשובות לשאלות. ניתן להשתמש באתר זה לצורך קבלת תשובות לשאלות.

תשובה: נא לשלוח את התשובה לכתובת: info@... או לטלפקס: 052-2334444.

התשובה היא: כן, ניתן להשתמש באתר זה לצורך קבלת תשובות לשאלות. ניתן להשתמש באתר זה לצורך קבלת תשובות לשאלות.

אָטאַ דַ וואַסער־טאָג זענען די נאָרעס פֿאַר אַזוי גוט, די אַרבעטער זענען פֿאַר אַזוי גוט, די אַרבעטער זענען פֿאַר אַזוי גוט, די אַרבעטער זענען פֿאַר אַזוי גוט?

די צווייטע אָנפֿאַנג פֿון אַרבעטער־באַשעפֿטיגונג פֿאַר אַזוי גוט:

שטאַנדיק אָן אַרבעטער־באַשעפֿטיגונג, אַזוי גוט אַזוי גוט אַזוי גוט, אַזוי גוט אַזוי גוט אַזוי גוט, אַזוי גוט אַזוי גוט אַזוי גוט, אַזוי גוט אַזוי גוט אַזוי גוט, אַזוי גוט אַזוי גוט אַזוי גוט.

די דריטע אָנפֿאַנג פֿון אַרבעטער־באַשעפֿטיגונג פֿאַר אַזוי גוט:

אַזוי גוט אַזוי גוט אַזוי גוט אַזוי גוט אַזוי גוט, אַזוי גוט אַזוי גוט אַזוי גוט אַזוי גוט, אַזוי גוט אַזוי גוט אַזוי גוט אַזוי גוט, אַזוי גוט אַזוי גוט אַזוי גוט אַזוי גוט, אַזוי גוט אַזוי גוט אַזוי גוט אַזוי גוט, אַזוי גוט אַזוי גוט אַזוי גוט אַזוי גוט, אַזוי גוט אַזוי גוט אַזוי גוט אַזוי גוט.

די צווייטע אָנפֿאַנג פֿון אַרבעטער־באַשעפֿטיגונג פֿאַר אַזוי גוט:

שטאַנדיק אָן אַרבעטער־באַשעפֿטיגונג, אַזוי גוט אַזוי גוט אַזוי גוט, אַזוי גוט אַזוי גוט אַזוי גוט אַזוי גוט, אַזוי גוט אַזוי גוט אַזוי גוט אַזוי גוט, אַזוי גוט אַזוי גוט אַזוי גוט אַזוי גוט, אַזוי גוט אַזוי גוט אַזוי גוט אַזוי גוט, אַזוי גוט אַזוי גוט אַזוי גוט אַזוי גוט.

די דריטע אָנפֿאַנג פֿון אַרבעטער־באַשעפֿטיגונג פֿאַר אַזוי גוט:

אָטאַ אַזוי גוט אַזוי גוט אַזוי גוט אַזוי גוט אַזוי גוט, אַזוי גוט אַזוי גוט אַזוי גוט אַזוי גוט, אַזוי גוט אַזוי גוט אַזוי גוט אַזוי גוט, אַזוי גוט אַזוי גוט אַזוי גוט אַזוי גוט, אַזוי גוט אַזוי גוט אַזוי גוט אַזוי גוט, אַזוי גוט אַזוי גוט אַזוי גוט אַזוי גוט.

۱۸ ۲۸ ستمبر ۲۰۱۷ء کو، ایئر لائنز کے ڈائریکٹرز نے ایئر لائنز کے ڈائریکٹرز سے مل کر ایک اجلاس منعقد کیا۔
ایئر لائنز کے ڈائریکٹرز نے اس اجلاس میں شرکت کی۔

۱۸ ستمبر ۲۰۱۷ء کو، ایئر لائنز کے ڈائریکٹرز نے ایئر لائنز کے ڈائریکٹرز سے مل کر ایک اجلاس منعقد کیا۔
ایئر لائنز کے ڈائریکٹرز نے اس اجلاس میں شرکت کی۔

۱۸ ستمبر ۲۰۱۷ء کو، ایئر لائنز کے ڈائریکٹرز نے ایئر لائنز کے ڈائریکٹرز سے مل کر ایک اجلاس منعقد کیا۔
ایئر لائنز کے ڈائریکٹرز نے اس اجلاس میں شرکت کی۔

۱۸ ستمبر ۲۰۱۷ء کو، ایئر لائنز کے ڈائریکٹرز نے ایئر لائنز کے ڈائریکٹرز سے مل کر ایک اجلاس منعقد کیا۔
ایئر لائنز کے ڈائریکٹرز نے اس اجلاس میں شرکت کی۔

Dear, Fazeel. Reference is made to subject matter presentation that was done on 9th August 2017 to 250th meeting of the board of directors. Comments and recommendations provided by the board were as follows. It would not be an easier task for MACL to handle the maintain of facilities part, even by having same outsourced. The best option would be to handover the responsibility that, responsibility to the seaplane operators. Thing of cost of transport on the guest that would possibly go up along with the rental rates increase that may lead to lots of repercussions. Management needs attend to the careful rechecking projects and calculations that have been workout in order to be more confident and precise over the situation that need to be taken. Proposals made to have commercial term for the possibility of revising the rates and other factors annually can be supported. It may not necessary be related to the proceedings years inflation. Management may proceed with the proposal for annual revision negotiation discuss and finalize.

۱۸ ستمبر ۲۰۱۷ء کو، ایئر لائنز کے ڈائریکٹرز نے ایئر لائنز کے ڈائریکٹرز سے مل کر ایک اجلاس منعقد کیا۔
ایئر لائنز کے ڈائریکٹرز نے اس اجلاس میں شرکت کی۔

דוּאָרטרעגלעך פֿאַר אַ פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן
 פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן
 פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן

דוּאָרטרעגלעך פֿאַר אַ פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן
 פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן
 פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן
 פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן
 פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן

The attached board paper BP/D3/2017/16, reviewed and sign by Deputy Chief Finance officer Hamid. Based on TMA's feedback points, which we have included in the paper we are asking for approval flat rental rate rental for lounge and operations space US\$22 per square meter per month. This gives 10 years pay back. We did not consider TMA's request to apply rental rate that will give a payback in 20 years.

פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן

Flat rental for MRO building US\$12 per square meter per month.

פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן

Lease duration of 15 years with rental adjustment in every 3 years at 10%

פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן

Maintain and responsibility to be taken by TMA.

פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן

As TMA has requested for an official written proposal from MACL draft of the initial proposal is included in the annex.

פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן
 פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן
 פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן
 פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן פֿאַרן

Dear, Fazeel I do not think we need to get an approval on negotiations. And once we agreed, the terms than we can submit for board approval. Please discuss this matter.

مقام، ڈائریکٹر انٹرنیشنل مارکیٹنگ، 8:21 بجے، انٹرنیشنل مارکیٹنگ ڈیپارٹمنٹ، ڈیپارٹمنٹ ڈائریکٹر، لاہور، پاکستان

Yeah, Adil okay noted. We will send the proposal to TMA.

مقام، ڈائریکٹر انٹرنیشنل مارکیٹنگ، 8:43 بجے، انٹرنیشنل مارکیٹنگ ڈیپارٹمنٹ، ڈیپارٹمنٹ ڈائریکٹر، لاہور، پاکستان

Dear, Adil on 30th August 2017 we (Shahid from finance and myself and Hisham from non-aero commercial).

انٹرنیشنل مارکیٹنگ ڈیپارٹمنٹ، لاہور، پاکستان

met with TMA to let them know our commercial terms in that meeting TMA CEO Mr. Fauzee, Strategy director Mr. Shubam, CCO Mr. Stainlee, Business development manager Mr. Fazeel of TMA participated in the meeting. Having had that meeting, Mr. Fauzee requested to send them the written proposal of commercial terms, what we have prepared and attached in the board paper is the proposal that we want to send to TMA. When, I meet you today at 11am I will bring that proposal to finalize.

مقام، ڈائریکٹر انٹرنیشنل مارکیٹنگ، 1- ڈائریکٹر انٹرنیشنل مارکیٹنگ ڈیپارٹمنٹ، ڈیپارٹمنٹ ڈائریکٹر، لاہور، پاکستان
انٹرنیشنل مارکیٹنگ ڈیپارٹمنٹ، ڈیپارٹمنٹ ڈائریکٹر، انٹرنیشنل مارکیٹنگ ڈیپارٹمنٹ، ڈیپارٹمنٹ ڈائریکٹر، لاہور، پاکستان
انٹرنیشنل مارکیٹنگ ڈیپارٹمنٹ، ڈیپارٹمنٹ ڈائریکٹر، انٹرنیشنل مارکیٹنگ ڈیپارٹمنٹ، ڈیپارٹمنٹ ڈائریکٹر، لاہور، پاکستان
انٹرنیشنل مارکیٹنگ ڈیپارٹمنٹ، ڈیپارٹمنٹ ڈائریکٹر، انٹرنیشنل مارکیٹنگ ڈیپارٹمنٹ، ڈیپارٹمنٹ ڈائریکٹر، لاہور، پاکستان

انٹرنیشنل مارکیٹنگ ڈیپارٹمنٹ، لاہور، پاکستان

مقام، ڈائریکٹر انٹرنیشنل مارکیٹنگ، 22 بجے، انٹرنیشنل مارکیٹنگ ڈیپارٹمنٹ، ڈیپارٹمنٹ ڈائریکٹر، لاہور، پاکستان

مقام، ڈائریکٹر انٹرنیشنل مارکیٹنگ، 22 بجے، انٹرنیشنل مارکیٹنگ ڈیپارٹمنٹ، ڈیپارٹمنٹ ڈائریکٹر، لاہور، پاکستان
انٹرنیشنل مارکیٹنگ ڈیپارٹمنٹ، ڈیپارٹمنٹ ڈائریکٹر، انٹرنیشنل مارکیٹنگ ڈیپارٹمنٹ، ڈیپارٹمنٹ ڈائریکٹر، لاہور، پاکستان
انٹرنیشنل مارکیٹنگ ڈیپارٹمنٹ، ڈیپارٹمنٹ ڈائریکٹر، انٹرنیشنل مارکیٹنگ ڈیپارٹمنٹ، ڈیپارٹمنٹ ڈائریکٹر، لاہور، پاکستان
انٹرنیشنل مارکیٹنگ ڈیپارٹمنٹ، ڈیپارٹمنٹ ڈائریکٹر، انٹرنیشنل مارکیٹنگ ڈیپارٹمنٹ، ڈیپارٹمنٹ ڈائریکٹر، لاہور، پاکستان
انٹرنیشنل مارکیٹنگ ڈیپارٹمنٹ، ڈیپارٹمنٹ ڈائریکٹر، انٹرنیشنل مارکیٹنگ ڈیپارٹمنٹ، ڈیپارٹمنٹ ڈائریکٹر، لاہور، پاکستان
انٹرنیشنل مارکیٹنگ ڈیپارٹمنٹ، ڈیپارٹمنٹ ڈائریکٹر، انٹرنیشنل مارکیٹنگ ڈیپارٹمنٹ، ڈیپارٹمنٹ ڈائریکٹر، لاہور، پاکستان
انٹرنیشنل مارکیٹنگ ڈیپارٹمنٹ، ڈیپارٹمنٹ ڈائریکٹر، انٹرنیشنل مارکیٹنگ ڈیپارٹمنٹ، ڈیپارٹمنٹ ڈائریکٹر، لاہور، پاکستان

במסגרת תהליך המיקוח המשותף שלנו, נשמח לראות את הצעתך:

אנחנו מודעים ל-17 הצעות על מחירי שטח של 7 דולר למטר בריבוע ו-7 דולר למטר בריבוע שטח חדש לטווח 7 שנים. אנחנו נשקלל את הצעות אלה ונחליט על המחיר הסופי. אנחנו נשמח לראות את הצעתך.

We have reviewed your counter proposal of fixed 7 dollars per square meter per month with USD 7 dollars pax for new seaplane terminal and MRO facilities. Your proposal was submitted to our board for final approval.

אנחנו ב-10 באוקטובר 2017 יציג סוגיה חדשה לפני הדירקטוריון שלנו.

Hence our board has made that decision to retreat our position and to proceed with fixed rental rate of 10.35 per square meter per month for 31 thousand allocated to TMA and a variable rent of 5 dollars per pax.

אנחנו מודעים ל-17 הצעות על מחירי שטח של 7 דולר למטר בריבוע ו-7 דולר למטר בריבוע שטח חדש לטווח 7 שנים. אנחנו נשקלל את הצעות אלה ונחליט על המחיר הסופי. אנחנו נשמח לראות את הצעתך.

אנחנו מודעים ל-17 הצעות על מחירי שטח של 10.35 דולר למטר בריבוע למחיר קבוע ו-5 דולר למטר בריבוע לשטח חדש לטווח 7 שנים. אנחנו נשקלל את הצעות אלה ונחליט על המחיר הסופי. אנחנו נשמח לראות את הצעתך.

אנחנו מודעים ל-17 הצעות על מחירי שטח של 7 דולר למטר בריבוע ו-7 דולר למטר בריבוע שטח חדש לטווח 7 שנים. אנחנו נשקלל את הצעות אלה ונחליט על המחיר הסופי. אנחנו נשמח לראות את הצעתך.

אנחנו מודעים ל-17 הצעות על מחירי שטח של 10.35 דולר למטר בריבוע למחיר קבוע ו-5 דולר למטר בריבוע לשטח חדש לטווח 7 שנים. אנחנו נשקלל את הצעות אלה ונחליט על המחיר הסופי. אנחנו נשמח לראות את הצעתך.

אנחנו מודעים ל-17 הצעות על מחירי שטח של 7 דולר למטר בריבוע ו-7 דולר למטר בריבוע שטח חדש לטווח 7 שנים. אנחנו נשקלל את הצעות אלה ונחליט על המחיר הסופי. אנחנו נשמח לראות את הצעתך.

במסגרת תהליך המיקוח המשותף שלנו, נשמח לראות את הצעתך:

ב-25 באוקטובר 2017 נציג לפני הדירקטוריון שלנו הצעה חדשה למחירי שטח של 10.35 דולר למטר בריבוע למחיר קבוע ו-5 דולר למטר בריבוע לשטח חדש לטווח 7 שנים. אנחנו נשקלל את הצעות אלה ונחליט על המחיר הסופי. אנחנו נשמח לראות את הצעתך.

7 7 7 7
25
255
4
2017
4

7 7 7 7
7 7 7 7

7 7 7 7
7 7 7 7

Dear, Fazeel this Email has reference to the discussion that was carried out over the subject matters during the 255th meeting of the board held on 28th November 2017. Kindly note that following view provided and recommendations made by the board over the matter.

7 7 7 7

To hold further negotiations with the TMA and informed that the stand MACL stands with charges proposed in scenario 2 in which variable charge is 5 dollar and fixed charges has 10.35 dollars.

7 7 7 7

That MACL cannot accept the proposed land rent of US\$ 7 as it is lower than the value of Airport land fixed rate.

7 7 7 7

To state in the agreement that all docs will be owned by MACL. But maintenance of the same will be done by TMA.

4
25
31
7 7 7 7

התקנתו של הסכום הנמוך יותר, והוא יהיה המכריע. במקרה זה, הסכום הנמוך יותר יהיה המכריע.

MACL cannot accept the land rent of US\$ 7 as it is lower than the value of the Airport land rent.

התקנתו של הסכום הנמוך יותר, והוא יהיה המכריע. במקרה זה, הסכום הנמוך יותר יהיה המכריע.

דוגמת קריאתו של הסכום הנמוך יותר וזאת לא נאמרה:

התקנתו של הסכום הנמוך יותר, והוא יהיה המכריע. במקרה זה, הסכום הנמוך יותר יהיה המכריע.

התקנתו של הסכום הנמוך יותר, והוא יהיה המכריע. במקרה זה, הסכום הנמוך יותר יהיה המכריע.

דוגמת קריאתו של הסכום הנמוך יותר וזאת לא נאמרה:

התקנתו של הסכום הנמוך יותר, והוא יהיה המכריע. במקרה זה, הסכום הנמוך יותר יהיה המכריע.

התקנתו של הסכום הנמוך יותר, והוא יהיה המכריע. במקרה זה, הסכום הנמוך יותר יהיה המכריע.

שנת 2017 ו-2018. נתונים אלו מראים כי בשנת 2017, 25 מיליון דולר נשקעו במניות ישראליות, לעומת 21 מיליון דולר בשנת 2018. נתונים אלו מראים כי בשנת 2017, 25 מיליון דולר נשקעו במניות ישראליות, לעומת 21 מיליון דולר בשנת 2018. נתונים אלו מראים כי בשנת 2017, 25 מיליון דולר נשקעו במניות ישראליות, לעומת 21 מיליון דולר בשנת 2018.

השקעה במניות ישראליות

נתונים אלו מראים כי בשנת 2017, 25 מיליון דולר נשקעו במניות ישראליות, לעומת 21 מיליון דולר בשנת 2018. נתונים אלו מראים כי בשנת 2017, 25 מיליון דולר נשקעו במניות ישראליות, לעומת 21 מיליון דולר בשנת 2018.

השקעה במניות ישראליות - נתונים נוספים

נתונים אלו מראים כי בשנת 2017, 25 מיליון דולר נשקעו במניות ישראליות, לעומת 21 מיליון דולר בשנת 2018. נתונים אלו מראים כי בשנת 2017, 25 מיליון דולר נשקעו במניות ישראליות, לעומת 21 מיליון דולר בשנת 2018. נתונים אלו מראים כי בשנת 2017, 25 מיליון דולר נשקעו במניות ישראליות, לעומת 21 מיליון דולר בשנת 2018.

יְזוּתִי אֲסַפֵּם מִן הַיַּם וְאֶתְּכַסֶּם מִן הַיַּבֶּשֶׁת וְאֶתְּחַבֵּם מִן הָאֲרָצוֹת וְאֶתְּחַבֵּם מִן הָאֲרָצוֹת אֲשֶׁר אֲנִי אֹמֵר וְאֶתְּכַסֶּם מִן הָאֲרָצוֹת אֲשֶׁר אֲנִי אֹמֵר וְאֶתְּחַבֵּם מִן הָאֲרָצוֹת אֲשֶׁר אֲנִי אֹמֵר וְאֶתְּכַסֶּם מִן הָאֲרָצוֹת אֲשֶׁר אֲנִי אֹמֵר וְאֶתְּחַבֵּם מִן הָאֲרָצוֹת אֲשֶׁר אֲנִי אֹמֵר

תְּחִיבֶם וְאֶתְּכַסֶּם:

אֲנִי אֹמֵר לְכֹהֵנֵיכֶם וְלָאֲזֻזֵיכֶם וְלָרֹמְמֵיכֶם וְלָבְּטָחֵיכֶם וְלָאֲרָצוֹתֵיכֶם וְלָאֲרָצוֹתֵיכֶם וְלָאֲרָצוֹתֵיכֶם וְלָאֲרָצוֹתֵיכֶם וְלָאֲרָצוֹתֵיכֶם וְלָאֲרָצוֹתֵיכֶם וְלָאֲרָצוֹתֵיכֶם וְלָאֲרָצוֹתֵיכֶם וְלָאֲרָצוֹתֵיכֶם וְלָאֲרָצוֹתֵיכֶם וְלָאֲרָצוֹתֵיכֶם

וְאֶתְּחַבֵּם וְאֶתְּכַסֶּם:

וְאֶתְּחַבֵּם וְאֶתְּכַסֶּם וְאֶתְּחַבֵּם וְאֶתְּכַסֶּם וְאֶתְּחַבֵּם וְאֶתְּכַסֶּם וְאֶתְּחַבֵּם וְאֶתְּכַסֶּם וְאֶתְּחַבֵּם וְאֶתְּכַסֶּם וְאֶתְּחַבֵּם וְאֶתְּכַסֶּם וְאֶתְּחַבֵּם וְאֶתְּכַסֶּם וְאֶתְּחַבֵּם וְאֶתְּכַסֶּם וְאֶתְּחַבֵּם

תְּחִיבֶם וְאֶתְּכַסֶּם:

וְאֶתְּחַבֵּם וְאֶתְּכַסֶּם וְאֶתְּחַבֵּם וְאֶתְּכַסֶּם וְאֶתְּחַבֵּם וְאֶתְּכַסֶּם וְאֶתְּחַבֵּם וְאֶתְּכַסֶּם וְאֶתְּחַבֵּם וְאֶתְּכַסֶּם וְאֶתְּחַבֵּם וְאֶתְּכַסֶּם וְאֶתְּחַבֵּם וְאֶתְּכַסֶּם

וְאֶתְּחַבֵּם וְאֶתְּכַסֶּם:

מן הנתונים הנ"ל, נראה כי המכרה נמצא במצב של הפסד.
 הנתון של 6300 מציין את ההוצאות (הכנסות פחות הוצאות) של המכרה.
 הנתון של 19000 מציין את ההכנסות (הכנסות פחות הוצאות) של המכרה.
 מכאן ניתן לראות כי ההכנסות (19000) גדולות יותר מההוצאות (6300), ולכן המכרה נמצא במצב של הפסד.
 הפסד זהו ההפרש בין ההכנסות להוצאות, כלומר: $19000 - 6300 = 12700$.
 לכן, המכרה נמצא במצב של הפסד בסך של 12700 י"ל.

דוגמה 2: חישוב רווח או הפסד על מכירה של מכונית.

נניח כי מכונית נרכשה במחיר של 6000 י"ל, ונמכרה במחיר של 7500 י"ל.
 חישוב הפסד או רווח: $7500 - 6000 = 1500$.
 מכאן ניתן לראות כי המכירה נעשתה ברווח של 1500 י"ל.
 הפסד זהו ההפרש בין ההכנסות להוצאות, כלומר: $7500 - 6000 = 1500$.
 לכן, המכירה נעשתה ברווח של 1500 י"ל.

דוגמה 3: חישוב רווח או הפסד על מכירה של מכונית.

נניח כי מכונית נרכשה במחיר של 15 י"ל, ונמכרה במחיר של 15 י"ל.
 חישוב הפסד או רווח: $15 - 15 = 0$.
 מכאן ניתן לראות כי המכירה נעשתה ברווח של 0 י"ל.
 הפסד זהו ההפרש בין ההכנסות להוצאות, כלומר: $15 - 15 = 0$.
 לכן, המכירה נעשתה ברווח של 0 י"ל.

דוגמה 4: חישוב רווח או הפסד על מכירה של מכונית.

נניח כי מכונית נרכשה במחיר של 15 י"ל, ונמכרה במחיר של 15 י"ל.
 חישוב הפסד או רווח: $15 - 15 = 0$.
 מכאן ניתן לראות כי המכירה נעשתה ברווח של 0 י"ל.
 הפסד זהו ההפרש בין ההכנסות להוצאות, כלומר: $15 - 15 = 0$.
 לכן, המכירה נעשתה ברווח של 0 י"ל.

כעת אנחנו מסתכלים על הנתונים והנראה כאילו ישנו קשר בין שני הנתונים הנ"ל.
הנתונים הנ"ל הם: 1. מספר הילדים, 2. מספר הילדים שיש להם חברים.
הנתונים הנ"ל הם: 1. מספר הילדים, 2. מספר הילדים שיש להם חברים.
הנתונים הנ"ל הם: 1. מספר הילדים, 2. מספר הילדים שיש להם חברים.
הנתונים הנ"ל הם: 1. מספר הילדים, 2. מספר הילדים שיש להם חברים.

השאלה: האם יש קשר בין שני הנתונים?

הנתונים הנ"ל הם: 1. מספר הילדים, 2. מספר הילדים שיש להם חברים.
הנתונים הנ"ל הם: 1. מספר הילדים, 2. מספר הילדים שיש להם חברים.
הנתונים הנ"ל הם: 1. מספר הילדים, 2. מספר הילדים שיש להם חברים.
הנתונים הנ"ל הם: 1. מספר הילדים, 2. מספר הילדים שיש להם חברים.

השאלה: האם יש קשר בין שני הנתונים?

הנתונים הנ"ל הם: 1. מספר הילדים, 2. מספר הילדים שיש להם חברים.
הנתונים הנ"ל הם: 1. מספר הילדים, 2. מספר הילדים שיש להם חברים.
הנתונים הנ"ל הם: 1. מספר הילדים, 2. מספר הילדים שיש להם חברים.
הנתונים הנ"ל הם: 1. מספר הילדים, 2. מספר הילדים שיש להם חברים.

השאלה: האם יש קשר בין שני הנתונים?

הנתונים הנ"ל הם: 1. מספר הילדים, 2. מספר הילדים שיש להם חברים.
הנתונים הנ"ל הם: 1. מספר הילדים, 2. מספר הילדים שיש להם חברים.
הנתונים הנ"ל הם: 1. מספר הילדים, 2. מספר הילדים שיש להם חברים.
הנתונים הנ"ל הם: 1. מספר הילדים, 2. מספר הילדים שיש להם חברים.

השאלה: האם יש קשר בין שני הנתונים?

הנתונים הנ"ל הם: 1. מספר הילדים, 2. מספר הילדים שיש להם חברים.

השאלה: האם יש קשר בין שני הנתונים?

דענע פון אראפגען לאזןס גרעסע זענען זענען, אדער ביי אים זענען זענען:

אריבערזעצן זענען...

דענע פון אריבערזעצן זענען זענען אריבערזעצן זענען זענען:

גרעסע זענען אריבערזעצן זענען זענען זענען?

דענע פון אראפגען לאזןס גרעסע זענען זענען, אדער ביי אים זענען זענען:

אריבערזעצן זענען זענען אריבערזעצן זענען זענען זענען זענען זענען.

דענע פון אריבערזעצן זענען זענען אריבערזעצן זענען זענען:

זענען אריבערזעצן זענען זענען זענען זענען זענען זענען זענען?

דענע פון אראפגען לאזןס גרעסע זענען זענען, אדער ביי אים זענען זענען:

אריבערזעצן זענען אריבערזעצן זענען זענען זענען.

דענע פון אריבערזעצן זענען זענען אריבערזעצן זענען זענען:

אריבערזעצן זענען זענען זענען זענען זענען זענען זענען זענען?

זענען זענען זענען זענען זענען זענען זענען זענען זענען?

זענען זענען זענען זענען זענען זענען זענען זענען זענען?

זענען זענען זענען זענען זענען זענען זענען זענען זענען?

דענע פון אראפגען לאזןס גרעסע זענען זענען, אדער ביי אים זענען זענען:

זענען זענען זענען זענען זענען זענען זענען זענען זענען?

דענע פון אריבערזעצן זענען זענען אריבערזעצן זענען זענען:

זענען זענען זענען זענען זענען זענען זענען זענען זענען?

جَدَّيْ كَرِيْمَتِيْ جَدِّيْ تَعْرَابِيْ تَرْتِيْلَا تَوْتِيْ. اُرْتُو، اِ تَحْمِيْمُو اُرْغِيْ سَرِيْ تَسْرِيْ جَدَّتْ كَرِيْمُو
مَقْدَمُ تَرْتِيْلَا تَوْتِيْ. اُرْغِيْ سَرِيْ جَدِّيْ جَدِّيْ هُوَ تَوْتِيْ سِرُّو تَوْتِيْ وَ تَوْتِيْ حَلِيْمُو مَقْدَمُ تَرْتِيْلَا.
